

Hà Nội, ngày 21 tháng 3 năm 2017

**BÁO CÁO**  
**KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2016**  
**VÀ KẾ HOẠCH SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2017**

**PHẦN 1**

**KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2016.**

**I. Đặc điểm tình hình chung.**

Năm 2016, công ty thực hiện kế hoạch 5 năm giai đoạn 2016-2020 trong bối cảnh tình hình kinh tế thế giới và trong nước vẫn còn đối mặt với nhiều khó khăn thách thức. Kinh tế thế giới phục hồi chậm hơn dự báo, tăng trưởng thương mại toàn cầu giảm mạnh, hoạt động của thị trường hàng hóa kém sôi động, giá cả hàng hóa ở mức thấp đã ảnh hưởng đến kinh tế nước ta, nhất là hoạt động xuất nhập khẩu.

Thị trường xuất khẩu gạo của Việt Nam năm 2016 ước đạt 4,9 triệu tấn, giá trị đạt 2,2 tỷ USD, giảm 26% về sản lượng và 21% về giá trị so với năm 2015. Nguyên nhân:

- Do Thái Lan xả hàng tồn kho với số lượng lớn đã ảnh hưởng trực tiếp đến giá gạo thế giới. Trung Quốc thay đổi chính sách nhập khẩu gạo từ đường tiểu ngạch sang chính ngạch nên gây nhiều khó khăn cho doanh nghiệp.

- Gạo Việt Nam chưa có thương hiệu trên thị trường thế giới và trong khu vực đồng thời bị cạnh tranh gay gắt bởi các nước xuất khẩu khác như Ấn Độ, Thái Lan, Campuchia... Bên cạnh đó là thiếu các hợp đồng tập trung với số lượng lớn, xuất khẩu gạo chủ yếu thông qua các hợp đồng thương mại có số lượng nhỏ, giá trị thấp và rủi ro cao.

- Do hạn hán xâm nhập mặn ở các tỉnh Đồng Bằng Sông Cửu Long dẫn đến sản lượng lúa sụt giảm mạnh, giá lúa hàng hóa tăng cao trong khi giá xuất khẩu tăng chậm.

Kinh doanh lương thực nội địa cũng gặp nhiều khó khăn do có sự cạnh tranh quyết liệt đặc biệt là gạo thương hiệu nên sản lượng tiêu thụ chậm.

Các mặt hàng khác nhìn chung chậm, sức mua trên thị trường yếu, không có đột biến, kinh doanh hàng công nghệ phẩm, đường, bột,... ở mức thấp.

Bên cạnh đó, năm 2016, hoạt động kinh doanh của công ty cũng chịu áp lực từ các chính sách thu tiền thuê nhà, thuê đất của Nhà nước, trong năm công ty đã phải nộp vào ngân sách nhà nước với số tiền hơn 16 tỷ đồng tiền thuê đất, trong đó số tiền thuê đất phải nộp của các điểm nhà đi thuê từ năm 2014 trở về trước là hơn ba tỷ đồng, đây là nguyên nhân chính ảnh hưởng đến kết quả kinh doanh của công ty.

Đứng trước những khó khăn trên, Ban điều hành công ty đã nỗ lực, triển khai nhiều giải pháp đồng bộ nhằm hoàn thành các chỉ tiêu kế hoạch sản xuất kinh doanh mà Đại hội đồng cổ đông năm 2016 đã đề ra.

## **II. Kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2016.**

### **1. Toàn công ty.**

Bằng những định hướng đúng đắn, sự chỉ đạo sâu sát và đồng thời đề ra các giải pháp mang tính đồng bộ cao của Ban điều hành nên kết quả kinh doanh của Công ty đã hoàn thành vượt mức kế hoạch đề ra, cụ thể như sau:

#### **Kết quả sản xuất kinh doanh năm 2016**

| <b>CHỈ TIÊU</b>                       | <b>ĐVT</b>       | <b>Kế hoạch năm 2016</b> | <b>Thực hiện năm 2016</b> | <b>% so với KH</b> |
|---------------------------------------|------------------|--------------------------|---------------------------|--------------------|
| <b>Tổng doanh thu (đã trừ nội bộ)</b> | Tr.đồng          | 800.000                  | 860.014                   | 107,5              |
| <b>Lợi nhuận trước thuế</b>           | Tr.đồng          | 1.700                    | 2.105                     | 123,8              |
| <b>Phải nộp ngân sách nhà nước</b>    | Tr.đồng          | -                        | 19.510                    | -                  |
| <b>Thu nhập bình quân</b>             | Tr.đồng/ng/tháng | -                        | 6,5                       | -                  |
| <b>Tỷ lệ chi trả cổ tức (dự kiến)</b> | %                | 3                        | 3,5                       | 117                |

### **2. Đánh giá các mặt công tác đã thực hiện trong năm 2016.**

Căn cứ Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2016 và các Nghị quyết của Hội đồng quản trị, Ban điều hành đã triển khai các mặt công tác như sau:

#### **2.1. Công tác kinh doanh.**

- Hoạt động sản xuất kinh doanh của công ty luôn được đổi mới theo phương châm chuyên sâu ngành hàng kinh doanh và theo đặc điểm lợi thế của từng tuyến phố, phát triển nhiều ngành nghề mới.

- Bám sát đề án tái cơ cấu công ty đã được Đại hội đồng cổ đông thông qua trong đó có nội dung cơ cấu lại ngành nghề kinh doanh, Văn phòng công ty và các chi nhánh trực thuộc đã tập trung vào lĩnh vực kinh doanh ngành nghề chính là lương thực, thực phẩm. Công tác thu mua, chế biến, kinh doanh nội địa, cung ứng, ủy thác xuất khẩu và xuất khẩu trực tiếp lương thực vẫn đang là một ngành hàng chủ đạo chiến lược của công ty và luôn được chú trọng, thực hiện tốt trong năm 2016. Bên cạnh mặt hàng truyền thống là gạo, năm qua công ty đã triển khai thu mua thêm các mặt hàng nông sản như Ngô, Sắn và mang lại lợi nhuận.

Kết quả thực hiện trong năm 2016 so với năm 2015:

+Lượng mua vào:70.901 tấn/75.843 tấn ~ 93.5%

+Lượng bán ra :73.000 tấn/79.407 tấn ~ 91.93%

Trong đó:

Xuất khẩu : 4.809 tấn/11.735 tấn ~ 40.98%

Kinh doanh nội địa:69.022 tấn/67.672 tấn ~ 102%

- Công ty thực hiện nhiệm vụ bình ổn giá cả, đảm bảo an ninh lương thực trên địa bàn Hà Nội. Công ty đã tham gia đấu thầu dự trữ quốc gia tại 3 chi cục dự trữ Hà Nội, Hải Dương và Thái Nguyên với số lượng trên 1.600 tấn.

- Tham gia thực hiện hợp đồng dự trữ lưu thông để bình ổn giá với Tổng công ty Lương thực Miền Bắc với lượng dự trữ khoảng 3.000-4.000 tấn gạo để huy động khi có yêu cầu. Công ty đã triển khai thu mua hàng hóa theo đúng thỏa thuận của hợp đồng.

- Ban Điều hành đã chỉ đạo các phòng chức năng rà soát, cơ cấu, sắp xếp lại mảng lưới các điểm kinh doanh của công ty giai đoạn 2016-2020, đồng thời ban hành Quyết định phân cấp quản lý kinh doanh nhằm đưa ra các phương án quản lý, khai thác có hiệu quả.

- Trong năm qua, Công ty đã thực hiện các thủ tục cấp đổi và duy trì giấy phép xuất khẩu gạo giai đoạn 2016-2021; cấp đổi giấy chứng nhận cơ sở sản xuất thực phẩm đạt tiêu chuẩn an toàn.

- Công tác sản xuất và kinh doanh gạo thương hiệu: Công ty đã tổ chức, sắp xếp khâu chế biến sản xuất gạo thương hiệu nhằm nâng cao chất lượng, sản lượng đáp ứng yêu cầu tiêu thị trường. Đồng thời cơ cấu, sắp xếp nhân sự và thay đổi cơ chế đối với các quầy bán gạo thương hiệu nhằm nâng cao sản lượng bán ra. Tuy nhiên sản lượng gạo thương hiệu bán ra của năm 2016 chưa đạt được kế hoạch đề ra.

- Năm 2016, có 6 đơn vị hoàn thành chỉ tiêu kế hoạch được giao, trừ Chi nhánh An Giang. Nguyên nhân do: Trong 3 năm liên tiếp (năm 2013; 2014; 2015), hoạt động sản xuất kinh doanh của Chi nhánh An Giang đều không hiệu quả, kết quả không hoàn thành các chỉ tiêu công ty giao nên từ tháng 6/2015, Ban lãnh đạo công ty đã quyết định triển khai xây dựng phương án tái cơ cấu, sắp xếp lại công tác tổ chức, nhân sự, hoạt động của Chi nhánh An Giang.

- Thực hiện nghị quyết Hội đồng Quản trị về tái cơ cấu lại Chi nhánh An Giang nên từ ngày 1/3/2016 Ban điều hành đã quyết định cho Chi nhánh dừng hoạt động sản xuất kinh doanh để cơ cấu sắp xếp lại nhân sự, đến tháng 6/2016 Chi nhánh đã hoạt động trở lại, từ đó đến nay, hoạt động sản xuất kinh doanh của chi nhánh đã có kết quả, bù đắp được chi phí, có lợi nhuận và không phát sinh lỗ trong 7 tháng hoạt động của năm 2016.

## **2.2 Công tác Tài chính Kế toán.**

- Công tác hạch toán, thống kê kế toán thực hiện đúng theo qui định của Pháp luật và các chính sách của Nhà nước. Số liệu kế toán minh bạch, rõ ràng đáp ứng yêu cầu quản trị doanh nghiệp.

- Hoàn thành báo cáo tài chính năm 2016. Báo cáo tài chính được lập theo đúng quy định, phản ánh trung thực và hợp lý tình hình tài chính của công ty, tuân thủ các chuẩn mực kế toán, chế độ kế toán và các quy định có liên quan hiện hành.

- Công tác quản lý, sử dụng vốn trên nguyên tắc, bảo toàn và phát triển vốn được chú trọng. Sử dụng linh hoạt các công cụ tài chính, uyển chuyển trong

sử dụng vốn vay và tận dụng tối đa lợi thế của công ty về cơ cấu tài sản và nguồn vốn, chú trọng việc luân chuyển dòng tiền để gia tăng lợi nhuận.

- Thoái vốn tại Công ty Cổ phần đầu tư Mã Mây theo Nghị quyết số 20/NQ-HĐQT ngày 14/01/2016 của Hội đồng quản trị công ty.

- Tăng cường kiểm soát công nợ phải thu của khách hàng, vòng vốn được quay nhanh; kiểm tra chặt chẽ các khoản chi phí để đảm bảo không vượt định mức phí đã quy định. Nhờ đó, nguồn vốn hoạt động sản xuất kinh doanh của công ty được bảo toàn và phát triển.

- Hoàn thiện, sửa đổi, bổ sung Quy chế Tài chính phù hợp với Điều lệ tổ chức và hoạt động năm 2016 của Công ty

### **2.3. Công tác Quản lý đầu tư xây dựng.**

\* Về công tác nhà đất.

- Rà soát toàn bộ mảng lưới các điểm kinh doanh và xây dựng phương án quy hoạch sử dụng các điểm nhà đất của công ty giai đoạn 2016-2020.

- Ký Hợp đồng thuê nhà đất theo Quyết định 38/2012/QĐ-UBND của UBND Thành phố Hà Nội

- Công tác hợp thức đất: Tích cực đẩy nhanh tiến độ hợp thức đất tại 05 điểm. UBND TP Hà Nội đã ký Quyết định cho thuê đất tại điểm 16 Châu Long và 84 Thợ Nhuộm.

- Thực hiện việc quyết toán tiền thuê đất các điểm nhà đi thuê từ năm 2009 đến năm 2014 đối với các Chi cục thuế. Đối chiếu và giải quyết các khoản nợ tiền thuê đất từ năm 2002-2008.

- Trả lại Công ty TNHH MTV Quản lý và Phát triển Nhà Hà Nội điểm nhà đi thuê kinh doanh không hiệu quả, không có lợi thế thương mại.

\* Về công tác đầu tư

- Hoàn thiện, quyết toán và đưa vào sử dụng công trình: Nhà văn phòng làm việc và cơ sở kinh doanh tại 113 Sơn Tây.

- Kết hợp với Chi nhánh An Giang sửa chữa, mở rộng kho theo tiêu chuẩn quy định để được duy trì giấy phép xuất khẩu.

- Cải tạo, sửa chữa điểm 44 Ngô Gia Tự làm Văn phòng làm việc cho Chi nhánh Dịch vụ- Du lịch.

- Hoàn thiện các thủ tục chuẩn bị đầu tư và xin cấp giấy phép xây dựng công trình tại 16 Châu Long.

- Triển khai các bước trong giai đoạn chuẩn bị đầu tư tại hai dự án Vĩnh Tuy và 130 Thụy Khuê.

### **2.4. Công tác Tổ chức Hành chính.**

- Ban hành bộ quy chế quản lý phù hợp với Điều lệ tổ chức và hoạt động năm 2016 của Công ty.

- Kiện toàn bộ máy từ Văn phòng Công ty đến các Chi nhánh; rà soát, sắp xếp, đào tạo, luân chuyển cũng như tuyển dụng cán bộ để bổ sung, thay thế.

- Công tác tuyển dụng, điều động, luân chuyển, bổ nhiệm cán bộ được thực hiện theo đúng quy trình, với mục tiêu nâng cao chất lượng quản trị doanh nghiệp, đảm bảo yêu cầu nhiệm vụ sản xuất kinh doanh.

- Công ty đã bố trí đủ việc làm cho 100% cán bộ công nhân viên, thu nhập của người lao động ngày càng ổn định, đời sống được cải thiện.

- Xây dựng và giao đơn giá tiền lương năm 2016 cho các đơn vị, đảm bảo theo năng suất, chất lượng và hiệu quả công việc.

- Hoàn tất các thủ tục thay đổi nội dung đăng ký kinh doanh của Công ty theo Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông thường niên 2016.

Triển khai công tác tái cơ cấu sắp xếp lại hoạt động sản xuất kinh doanh tại Chi nhánh An Giang theo Nghị quyết HĐQT.

- Công ty đã thực hiện tốt các chính sách chế độ theo quy định của Bộ luật lao động và các quy định hiện hành của Nhà nước như việc ký hợp đồng lao động, thực hiện đầy đủ các điều khoản trong thỏa ước lao động tập thể, xét nâng lương, nâng bậc, đóng đầy đủ các khoản BHXH, BHYT, BHTN cho người lao động, thực hiện tốt chính sách bảo hộ lao động, các nội quy, quy định của công ty. Tổ chức khám sức khỏe định kỳ cho cán bộ công nhân viên và người lao động.

- Quan tâm tới công tác an toàn, vệ sinh lao động, phòng cháy chữa cháy Trong năm qua, toàn Công ty không xảy ra tai nạn lao động.

- Phối hợp với Ban chấp hành Công Đoàn Công ty tổ chức cho Cán bộ, nhân viên Công ty thăm quan, nghỉ mát, khen thưởng cho con em CBCNV Công ty đạt thành tích cao trong học tập.

### **2.5 Công tác an sinh xã hội, phong trào thi đua, khen thưởng.**

Bên cạnh hoạt động sản xuất kinh doanh, công ty còn tích cực tham gia các hoạt động an sinh xã hội, đền ơn đáp nghĩa, vận động toàn thể cán bộ công nhân viên trong công ty tham gia. Năm 2016, Công đoàn công ty đã ủng hộ quỹ "Vì Trường Sa thân yêu", quỹ "đền ơn đáp nghĩa" trên địa bàn quận Hoàn Kiếm.

Chuyên môn, phối hợp với công đoàn các cấp tổ chức tốt các phong trào thi đua "Lao động giỏi", "Lao động sáng tạo" "Phụ nữ giỏi việc nước, đảm việc nhà" gắn với các phong trào thi đua khác tạo không khí thi đua sôi nổi, với mục tiêu "năng suất, chất lượng, hiệu quả và tiết kiệm", hoàn thành các chỉ tiêu kinh tế xã hội của mỗi cấp và của toàn Công ty.

### **III. Đánh giá kết quả thực hiện Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2016 và các Nghị quyết của Hội đồng quản trị công ty.**

- Năm 2016, với sự nỗ lực hết mình của Ban điều hành, công ty đã hoàn thành vượt mức các chỉ tiêu kinh tế do Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2016 đề ra.

- Thay đổi nội dung đăng ký doanh nghiệp của công ty.

- Ban hành Điều lệ Tổ chức và Hoạt động mới của công ty được Đại hội đồng cổ đông thông qua ngày 12/4/2016.

- Thông qua chủ trương đầu tư xây dựng công trình tại 16 Châu Long
- Thực hiện công tác hợp thức đất theo ý kiến chỉ đạo của UBND Thành phố Hà Nội tại các điểm.
- Triển khai công tác quản trị, tái cơ cấu doanh nghiệp:
  - + Thoái vốn tại Công ty Cổ phần Đầu tư Mã Mây theo Nghị quyết số 20/NQ-HĐQT ngày 14/01/2016 của Hội đồng quản trị công ty theo đúng trình tự, thủ tục, quy định của pháp luật và Điều lệ, Quy chế của công ty.
  - + Tái cơ cấu, sắp xếp lại nhân sự Chi nhánh An Giang.
  - + Trả lại Công ty TNHH MTV Quản lý và Phát triển Nhà Hà Nội điểm 144 Trần Nhật Duật do kinh doanh không hiệu quả, không có lợi thế thương mại.
  - + Sửa đổi bổ sung bộ quy chế quản lý để phù hợp với Điều lệ Tổ chức và Hoạt động của công ty.

## **PHẦN 2:**

### **KẾ HOẠCH SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2017**

Năm 2016, công ty đã vượt qua nhiều khó khăn và hoàn thành tốt nhiệm vụ được giao. Những kết quả đã đạt được của năm 2016 là tiền đề và động lực cho sự phát triển của các năm tiếp theo. Năm 2017, theo dự báo kinh tế trong và ngoài nước còn tiếp tục khó khăn, diễn biến phức tạp, tiềm ẩn nhiều rủi ro và biến động khó lường.

Thực hiện kế hoạch sản xuất kinh doanh 5 năm giai đoạn 2016-2021 đã được Đại hội đồng cổ đông năm 2015 thông qua, trong đó đã đề ra các chỉ tiêu kế hoạch sản xuất kinh doanh của từng năm từ năm 2016 đến 2021.

Trên cơ sở dự báo tình hình kinh tế năm 2017, căn cứ kết quả sản xuất kinh doanh năm 2016 và căn cứ tình hình năng lực thực tế cũng như triển khai từng bước trên tất cả các mặt công tác, Ban lãnh đạo công ty đã xây dựng kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2017 như sau:

#### **1. Kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2017:**

- Tổng doanh thu: 850.000 triệu đồng.
- Lợi nhuận trước thuế: 2.100 triệu đồng.
- Tỷ lệ chi trả cổ tức (dự kiến) 4%.
- Phải nộp ngân sách nhà nước và thu nhập bình quân theo quy định.

#### **2. Một số giải pháp chủ yếu:**

##### **a. Công tác Kinh doanh.**

- Tiếp tục thực hiện quản lý, khai thác có hiệu quả mạng lưới kinh doanh phù hợp ngành nghề được đăng ký kinh doanh.
- Đẩy mạnh công tác xây dựng thương hiệu trên cơ sở tăng nhanh về số lượng cũng như nâng cao chất lượng gạo thương hiệu bán ra bằng các hoạt động Marketing, mở rộng thị trường, tìm kiếm khách hàng mới cả trong và ngoài nước, đồng thời giữ vững và phát triển quan hệ với các nhà cung cấp và sản xuất, tạo chân hàng ổn định, liên tục lâu dài.

- Tiếp tục duy trì và phát triển hoạt động kinh doanh cung ứng và ủy thác xuất khẩu, tìm kiếm khách hàng để xuất khẩu trực tiếp. Tập trung đẩy mạnh kinh doanh nội địa.

- Tiếp tục tham gia chương trình dự trữ lưu thông, điều tiết bình ổn giá lương thực trên địa bàn Thủ đô theo chủ trương của Thành phố và của Tổng công ty.

- Tham gia thu mua tạm trữ lúa gạo theo Quyết định của Thủ tướng Chính phủ và Hiệp hội Lương thực Việt Nam (nếu có).

- Thực hiện tốt Quyết định kê khai giá theo Công văn số 280/QLG-NLTS ngày 10/10/2016 của Cục Quản lý giá Bộ Tài chính từ ngày 01/01/2017.

#### ***b. Công tác Tài chính Kế toán.***

- Tăng cường công tác quản trị doanh nghiệp, kiểm tra, hướng dẫn công tác kế toán tại một số chi nhánh trực thuộc theo kế hoạch.

- Nâng cấp hệ thống phần mềm quản trị kế toán nhằm tăng tính bảo mật và công tác quản lý tài chính được chặt chẽ.

- Theo dõi việc thực hiện các hợp đồng dự trữ lưu thông, bình ổn giá, kê khai đăng ký giá theo đúng quy định.

#### ***c. Công tác Đầu tư xây dựng, nhà đất.***

- Phối hợp với đơn vị tư vấn để đẩy nhanh công tác hợp thức đất của những điểm đang triển khai, tiếp tục đề xuất và thực hiện các điểm khác trong kế hoạch.

- Triển khai công tác đầu tư xây dựng công trình tại 16 Châu Long.

- Đẩy nhanh tiến độ thực hiện tiếp các bước tại dự án 130 Thụy Khuê và Vĩnh Tuy.

- Triển khai các phương án quản lý, sử dụng đối với các điểm nhà đi thuê của Nhà nước với mục tiêu kinh doanh có hiệu quả. Xây dựng phương án đối với các điểm nhà đi thuê xuống cấp cần sửa chữa và những điểm kinh doanh khó khăn không hiệu quả, trình các cấp có thẩm quyền quyết định.

#### ***d. Công tác Tổ chức Hành chính.***

- Kiện toàn công tác tổ chức quản lý với phương châm tinh giản, gọn nhẹ, nâng cao hiệu quả.

- Tăng cường công tác tuyên truyền để người lao động ổn định tư tưởng, thấy rõ được trách nhiệm của mỗi người trong việc góp phần ổn định, đưa công ty từng bước vượt qua giai đoạn khó khăn làm cơ sở giải quyết việc làm, tăng thu nhập cho người lao động.

- Thường xuyên chăm lo đến đời sống vật chất, tinh thần cho người lao động, hoàn thiện các chính sách đối với người lao động nhằm thu hút nhân tài, tạo sự gắn bó của người lao động đối với công ty.

- Thực hiện các chế độ về quyền lợi theo quy định của pháp luật lao động như ký kết hợp đồng lao động, chế độ làm việc, thời gian nghỉ ngơi, ưu tiên chính sách đối với lao động nữ....Đồng thời thực hiện các chế độ về lợi ích của doanh nghiệp liên quan đến người lao động.

***e. Công tác đoàn thể, xã hội.***

Công tác đoàn thể: Tiếp tục phát huy những thành quả đã đạt được của các năm trước. Xây dựng Đảng, Công Đoàn, Đoàn thanh niên trong sạch vững mạnh toàn diện; chú trọng công tác phát triển Đảng viên, Đoàn viên công đoàn.

Duy trì tốt công tác an sinh xã hội, ủng hộ, xây dựng quỹ “Đền ơn đáp nghĩa”, quỹ “Vì người nghèo”...

Tiếp tục phát động các phong trào thi đua trong cán bộ công nhân viên nhằm khuyến khích người lao động phấn đấu tăng năng suất, nâng cao chất lượng công việc, từ đó góp phần nâng cao hiệu quả hoạt động sản xuất kinh doanh của doanh nghiệp. Duy trì và phát triển các phong trào văn hóa, văn nghệ, thể dục, thể thao trong cán bộ công nhân viên.

**PHẦN 3: KẾT LUẬN**

Năm 2016, Trải qua bao khó khăn, nhưng cùng với ý chí phấn đấu, sự đồng lòng quyết tâm vượt qua khó khăn của toàn thể cán bộ, công nhân viên và người lao động trong công ty và sự chỉ đạo kịp thời của Hội đồng quản trị, Ban điều hành, Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Lương thực- Thực phẩm Hà Nội đã từng bước vượt qua khó khăn, thử thách để hoàn thành vượt mức các chỉ tiêu kinh tế năm 2016 đã đề ra, đáp ứng được niềm tin và sự kỳ vọng của các Cổ đông. Công ty mong muốn nhận được sự giúp đỡ hơn nữa từ phía các cổ đông, đặc biệt là sự hỗ trợ của Tổng công ty Lương thực Miền Bắc.

Trên đây là báo cáo tình hình sản xuất kinh doanh năm 2016 và kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2017 của Công ty CP XNK LT-TP Hà Nội, kính trình Đại hội đồng cổ đông xem xét thông qua.

Trân trọng cảm ơn!

**TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ**  
**ỦY VIÊN KIÊM GIÁM ĐỐC**  
*(đã ký)*  
**Trần Hữu Hạnh**